

УДК 330.322:334.71

© Ткачева А.Р.*

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ В ФОРМИРОВАНИИ ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ

В условиях перехода к рыночной экономике перед предприятиями возникла необходимость и появилась возможность самостоятельно определять направления своей инвестиционной деятельности, источники и средства достижения поставленных целей. Любая экономическая система характеризуется ее высоким динамизмом, что требует от каждого предприятия быстрой реакции на изменение ситуаций в экономике государства, способности корректировать свои практические шаги. Наличие у предприятия таких умений обеспечивает ему возможность развиваться, постепенно переходя от одного стабильного состояния к качественно новому. С одной стороны инвестиционный потенциал является результатом эффективного использования возможностей предприятия, а с другой стороны – фактором его дальнейшего развития. Инвестиционный потенциал предприятия тесно связан с потенциалами других предприятий, отрасли и региона. В статье проведено исследование понятия инвестиционный потенциал и дана оценка инвестиционной привлекательности Донецкого региона. Инвестиционный потенциал это совокупность всех имеющихся объективных показателей и предпосылок для осуществления инвестиций. Такие предпосылки зависят от наличия потенциальных объектов для инвестирования, разнообразия этих сфер инвестирования, а также их экономической зрелости и их экономического здоровья.

Ключевые слова: потенциал, инвестиционный потенциал, инвестиционная привлекательность, индекс инвестиционной привлекательности.

Ткачева О.Р. Інвестиційний потенціал як складова у формуванні потенціалу підприємства. В умовах переходу до ринкової економіки перед підприємствами виникла необхідність і з'явилася можливість самостійно визначати напрямки своєї інвестиційної діяльності, джерела і засоби досягнення поставлених цілей. Будь-яка економічна система характеризується її високим динамізмом, що вимагає від кожного підприємства швидкої реакції на зміну ситуацій в економіці держави, здатності корегувати свої практичні кроки. Наявність у підприємства таких умінь забезпечує йому можливість розвиватися, поступово переходячи від одного стабільного стану до якісно нового. З одного боку інвестиційний потенціал є результатом ефективного використання можливостей підприємства, а з іншого боку - фактором його подальшого розвитку. Інвестиційний потенціал підприємства тісно пов'язаний з потенціалами інших підприємств, галузі та регіону. У статті проведено дослідження поняття інвестиційний потенціал і дана оцінка інвестиційної привабливості Донецького регіону. Інвестиційний потенціал це сукупність усіх наявних об'єктивних показників і передумов для здійснення інвестицій. Такі передумови залежать від наявності потенційних об'єктів для інвестування, різноманітності цих сфер інвестування, а також від їх економічної зрілості і їх економічного здоров'я.

* аспірант, ГВУЗ «Приазовський державний технічний університет», г. Мариуполь,
sandra-alexa@mail.ru

Ключові слова: потенціал, інвестиційний потенціал, інвестиційна привабливість, індекс інвестиційної привабливості.

O.R. Tkachova. Investment potential as a component in formation of potential of the enterprise. Under conditions of transition to a market economy the enterprises faced the necessity and opportunity to determine the direction of its investment activity, sources and means to achieve these goals. Any economic system is characterized by its high dynamism, it requires each enterprise to respond quickly to situations change in the state's economy, to have the ability to adjust their practical steps. The presence of such important skills gives the enterprise the opportunity to develop, gradually moving from one stable state to a qualitatively new. On the one hand, the investment potential of the company is the result of the effective use of opportunities of the enterprise, and on the other hand it is a factor for its further development. Investment potential of the company is closely linked with investment potential of the other companies, the branch and the region. The concept of investment potential was investigated In the article and the investment attractiveness of the Donetsk region was assessed Investments potential is a combination of all available objective indicators and preconditions for investment. Such conditions depend on the availability of potential objects for investing, the diversity of these spheres of investing, as well as their economic maturity and their economic health.

Keywords: potential, investment potential, investment attractiveness, index of investment attractiveness.

Постановка проблеми. Важнейшим критерием долгосрочного развития и стабильного функционирования предприятия является его конкурентоспособность. На данном этапе развития экономики все большее значение приобретают исследования, связанные с формированием и оценкой потенциала предприятия.

Анализ последних исследований и публикаций. Изучению понятия потенциал, проблемам его формирования, управления и оценки посвящены исследования многих ученых: Абалкин Л.И., Азарян Е.М., Анчишкин А.И., Архангельский В.М., Божко Е.А., Вейц В.И., Воблый К.В., Гавва В.Н., Должанский И.З., Загорная Т.А., Краснокутская Н.С., Котов В.А., Попов Е.В., Струмилини С.Г., Федонин А.С., Хомяков В.И. и т.д.

Цель статьи – исследование понятия инвестиционный потенциал и оценка инвестиционного потенциала Донецкого региона.

Изложение основного материала. Инвестиционный потенциал – это показатель инвестиционной привлекательности объекта (предприятия, региона, территории или государства в целом), представляющий собой совокупность объективных условий и предпосылок для инвестирования (наличие потребительского спроса, актуальность инвестиционных предложений, текущая экономическая ситуация в стране, особенности налогообложения, разнообразие объектов инвестирования и т.п.).

Понятие инвестиционного потенциала неразрывно связано с другими общими терминами, относящимися к сфере инвестиционной деятельности, такими как инвестиционный риск и инвестиционный климат.

При принятии инвестиционных решений необходимо уделять особое внимание анализу каждого из них. При этом именно анализ инвестиционного потенциала способен предоставить в распоряжение инвестора ценные сведения о потенциальных возможностях инвестирования.

Инвестиционный потенциал предприятия как объекта инвестирования представляет собой совокупность стратегических предпосылок и факторов для его устойчивого

развития, в том числе за счет привлечения сторонних инвестиций.

Инвестиционный потенциал предприятия важен при поиске новых или дополнительных источников финансирования тех или иных программ, как правило, ориентированных на развитие предприятия.

В структуре инвестиционного потенциала предприятия выделяют ряд ключевых факторов, позволяющих грамотно оценить этот показатель, а именно:

1. инвестиционная привлекательность (способность привлекать инвестиции) предприятия в глазах потенциальных инвесторов;

2. наличие адекватных инвестиционных предложений, относящихся к конкретному инвестиционному проекту;

3. постоянное повышение рыночной стоимости предприятия;

4. наличие достаточных ресурсов (людских, интеллектуальных, материальных) для планомерного развития производственных мощностей и сети сбыта;

5. наличие обоснованного плана развития предприятия, технической модернизации, привлечения современных технологий в производственную и управленческую сферу, грамотная кадровая политика руководства предприятия.

Существуют и другие факторы, принимаемые во внимание при анализе инвестиционного потенциала предприятия. Чем больше факторов будет принято во внимание, тем качественнее окажется совокупная оценка инвестиционного потенциала предприятия [1].

Инвестиционный потенциал предприятия напрямую зависит от степени возможности предприятия преобразовать собственные человеческие и производственные ресурсы в инвестиционный капитал [2].

Инвестиционный потенциал каждого отдельно взятого предприятия тесно связан с потенциалом других предприятий, отрасли, региона, с образованием общего инвестиционного потенциала экономики [3].

Раскрывая понятие инвестиционного потенциала необходимо брать во внимание понятие инвестиционный потенциал региона.

Существуют различные подходы к определению понятия инвестиционного потенциала региона. С одной стороны это способность региона обеспечивать удовлетворение потребностей в инвестиционных ресурсах без привлечения заемных средств исходя из имеющихся в наличии факторов производства (таких, к примеру, как рабочая сила, природные ресурсы, развитая инфраструктура, разнообразие сфер вложения капитала, наличие высокого уровня потребительского спроса и т.п.).

С другой стороны инвестиционный потенциал региона – это совокупность всех ресурсов региона, позволяющих обеспечивать стабильный рост его основных экономических показателей [1].

С позиций рейтинговых агентств, оценивающих инвестиционный потенциал регионов, в основе этого понятия лежит критерий достаточности условий для регистрации и осуществления бизнеса, учитывающий инвестиционные риски, характерные именно для данной конкретной территории, а также показатели окупаемости инвестиционных проектов.

Под инвестиционным потенциалом региона следует понимать способность всех имеющихся в распоряжении региона экономических ресурсов (как собственных, так и привлеченных извне) обеспечивать поддержание на должном уровне благоприятного инвестиционного климата и реализацию инвестиционной деятельности исходя из социально-экономической политики региона.

Инвестиционный потенциал региона характеризуется совокупностью элементов, каждый из которых представляет собой некоторый, более частный потенциал. Каждый из этих потенциалов может быть оценен как количественно, так и качественно, а также

ранжирован в соответствии методиками, применяемыми рейтинговыми агентствами.

К числу основных составляющих инвестиционного потенциала региона принято относить следующие:

1. обеспеченность региона природными ресурсами, их достаточность для воспроизводства капитала (ресурсно-сырьевой потенциал);
2. наличие трудовых ресурсов, обладающих надлежащим образовательным уровнем, с учетом миграции населения (трудовой потенциал);
3. эффективность производственной деятельности в регионе, а также использования средств производства (производственный потенциал);
4. на основе современных технологий, развития науки в регионе (инновационный потенциал);
5. наличие развитых инструментов рыночной экономики (институциональный потенциал);
6. географическое и экономическое положение региона (инфраструктурный потенциал);
7. размер налоговой базы, а также прибыльность промышленного сектора региона (финансовый потенциал);
8. покупательная способность жителей региона (потребительский потенциал).

Совокупность обозначенных факторов влияет на формирование инвестиционного климата в регионе (его инвестиционной привлекательности) [1].

Инвестиционная привлекательность региона определяется совокупностью факторов, которые можно разделить на две группы (рис. 1):

- жесткие факторы (факторы, действие которых невозможно изменить в краткосрочной перспективе, однако эти факторы в значительной степени определяют потенциал области и является базой для средне- и долгосрочных прогнозов развития среды реализации инвестиционных проектов);

- мягкие факторы (это факторы, которые могут быть в течение относительно короткого периода и могут создавать барьеры для реализации инвестиционных проектов).

Индекс инвестиционной привлекательности регионов (рис. 2) является фактической относительной оценкой способности регионов генерировать и привлекать инвестиции, которые способствуют экономическому росту, как определенному набору характеристик территориальной единицы (области), которые принимает во внимание новый и действующий инвестор при принятии решения об инвестировании на данной конкретной территории.

В Рейтинге инвестиционной привлекательности регионов Донецкая область занимает 22-е место. Это связано с ухудшением оценки как жестких, так и мягких факторов, однако последние изменились гораздо больше.

В рейтинге инвестиционной привлекательности по группе жестких факторов Донецкая область занимает 7-е место. По большинству факторов область занимает позиции в верхней части рейтинга. Однако по «Инновационному потенциалу» и «Бизнес-сегменту» Донецкая область существенно ухудшила свои позиции и заняла 25-е и 16-е места в рейтинге.

С другой стороны, область улучшила свою позицию по оценке трудовых ресурсов. Это касается таких компонентов оценки трудовых ресурсов, как: здоровье, доступность и образование, поднявшись соответственно с 20-го, 12-го и 4-го на седьмое, 10-е и 3-е места.

В рейтинге инвестиционной привлекательности по группе мягких факторов Донецкая область занимает 27-е (последнее) место, совершив сногшибательное падение с 7-го места. В частности, по большинству факторов этой группы, касающиеся бизнес-среды, регион занимает нижние места в рейтингах. Так, регион занял по фактору «Де-

ловой оптимизм» 26-е место, по факторам «Деловой климат» - 24-е и по фактору «Налоги и сборы» 20-е. Для сравнения: в прошлогоднем исследовании область заняла по этим факторами, соответственно, 5-е, 8-е и 11-е места. Одновременно выше (6-е) место Донецкая область заняла по фактору «Соблюдение прав собственности», поднявшись за год с 13-го места.

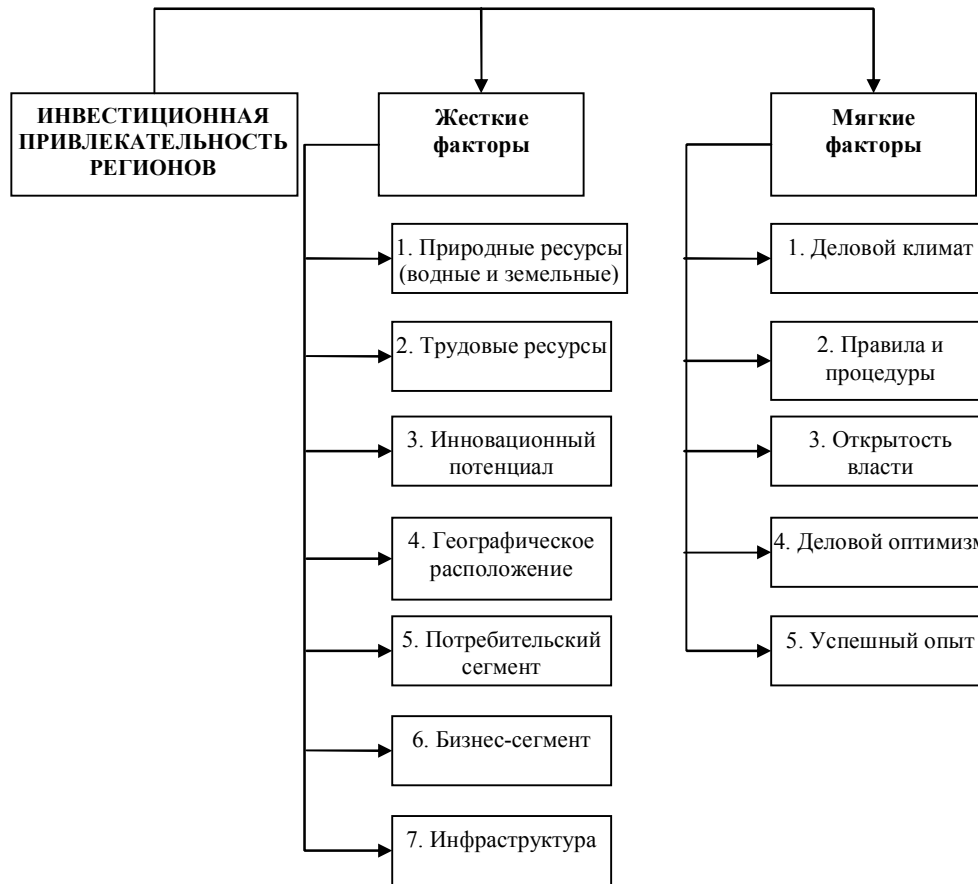


Рис. 1 – Факторы формирования инвестиционной привлекательности региона [4]

В 2012 году общий объем капитальных инвестиций составил 263,7 млрд. грн., что на 8,3% больше соответствующего показателя 2011 года. Больше всего капитальных инвестиций вкладывают предприятия, которые функционируют (или формально зарегистрированы) в Киеве (64,6 млрд. грн.). К регионам со значительным объемом капитальных инвестиций относятся также Донецкая (30,1 млрд. грн.), Днепропетровская (20,5 млрд. грн.) и Киевская (19,4 млрд. грн.) области. Именно на эти четыре региона приходится более половины (51%) всех капитальных инвестиций страны [5].

К конкурентным преимуществам Донецкого региона относятся (см. табл.):

- развитая промышленность;
- развитая инфраструктура;
- низкая заработная плата;
- наличие полезных ископаемых;
- географическое положение.

Существуют и некоторые преграды, которые сдерживают развитие бизнеса:

- высокий уровень коррупции;
- недостаточный спрос на продукцию;

- неблагоприятная политическая ситуация;
- частые изменения экономического законодательства.

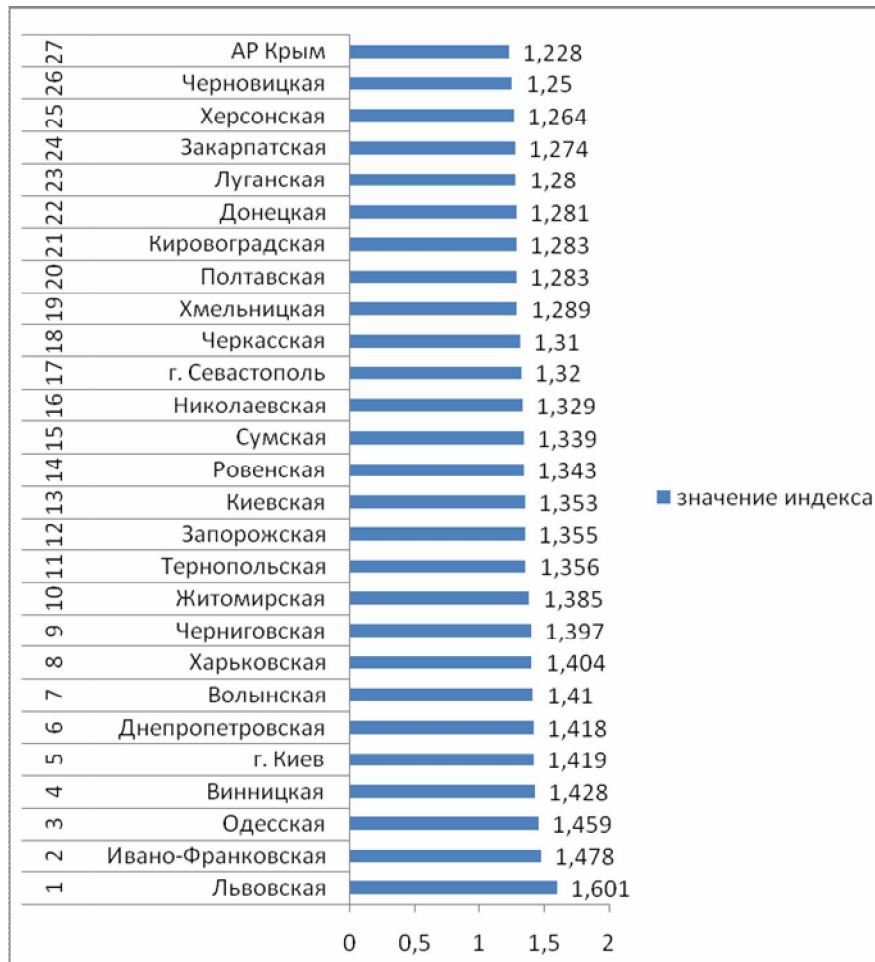


Рис. 2 – Рейтинг регионов по индексу инвестиционной привлекательности [4]

Таблица

SWOT-анализ Донецкого региона [4]

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> - развитая инфраструктура - развитая промышленность - квалифицированные кадры 	<ul style="list-style-type: none"> - плохая экологическая ситуация - налоговая нагрузка и давление на бизнес со стороны контролирующих органов - старение населения
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> - развитие высокотехнологичного производства - проведение инвестиционных форумов, спортивных чемпионатов, культурных мероприятий - упрощение процедур для предпринимательской деятельности 	<ul style="list-style-type: none"> - ухудшение конъюнктуры на внешних рынках - дефицит государственного бюджета

Проведенное автором исследование инвестиционной среды Донецкой области позволило сформулировать ряд рекомендации, которые в свою очередь, позволят повы-

силь инвестиционную привлекательность области:

- повысить экономическую активность в населенных пунктах с доминирующей добывающей промышленностью;
- уменьшить зависимость экономики региона от изменений конъюнктуры на внешних рынках (выход на новые рынки, привлечение инвестиций в другие отрасли, которые позволят диверсифицировать производство);
- развитие инфраструктуры городов;
- улучшение экологической ситуации (утилизация опасных радиоактивных отходов, пестицидов, увеличение территории природных заповедников и парков);
- обновления средств производства.

Выводы

Инвестиционный потенциал – это показатель инвестиционной привлекательности объекта (предприятия, региона), представляющий собой совокупность объективных условий и предпосылок для инвестирования. Именно анализ инвестиционного потенциала способен предоставить в распоряжение инвестора ценные сведения о потенциальных возможностях инвестирования.

В результате исследования инвестиционного потенциала Донецкой области и оценки её инвестиционной привлекательности, автором были предложены рекомендации по повышению инвестиционной привлекательности данного региона.

Список использованных источников:

1. Учебник творческого инвестирования [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sprintinvest.ru>.
2. Все об инвестициях [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://investicii-v.ru>.
3. Инвестирование : учеб. пособие / В.М. Гринева, В.О. Коюда, Т.И. Лепейко, О.П. Коюда; Под общ. ред. Гринева - 2-е изд, доработано и доп. – Харьков : Инжэк, 2005. – 664 с.
4. Державне агентство з інвестицій та управління національними проектами України, журнал «Рейтинг інвестиційної привабливості регіонів 2014» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://ukrproject.gov.ua/news/reiting-investitsiinoi-privablivosti-regioniv-2014>.
5. Державна служба статистики України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.ukrstat.gov.ua>.

Bibliography:

1. Textbook of creative investment [Electronic resource]. – Mode of access: <http://sprintinvest.ru>.
2. All about investments [Electronic resource]. – Mode of access: <http://investicii-v.ru>.
3. Investing : Study Guide / V.M. Grineva, V.O. Koyuda, T.I. Lepeyko, O.P. Koyuda; under the general editorship of Grineva - 2nd edition, modified and supplemented. – Kharkiv : Inzhek, 2005. – 664 s. (Rus.)
4. State Agency for Investment and National projects of Ukraine, journal «Rating of the Investment Attractiveness of Regions 2014» [Electronic resource]. – Mode of access: <http://ukrproject.gov.ua/news/reiting-investitsiinoi-privablivosti-regioniv-2014>.
5. State Statistics Service of Ukraine [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.ukrstat.gov.ua>.

Рецензент: Р.А. Толпежников
д-р экон. наук, проф., ГБУЗ «ПГТУ»

Статья поступила 21.05.2014